

Stellenangebot

Ad Sales / Vertrieb (m/w)

für die Standorte Düsseldorf und Frankfurt

Der Online Video Werbemarkt ist eines der am stärksten wachsenden Segmente im gesamten milliardenschweren Werbemarkt.

Die Clipkit GmbH, mit Hauptsitz in Berlin, vermarktet Online Video Werbung und bringt hierfür nationale und internationale Videoproduzenten, Werbetreibende und Website-Publisher mittels eines einfach zu implementierenden Online Video Players zusammen. Clipkit vereint hierfür Vorteile eines Video Players, digitalen Bewegtbild-vermarkters und eines großen (Professional Content) Online Video Archivs in einem „Rundum-Sorglos“- Produkt für Websites-Publisher.

Die Firma Clipkit GmbH verzeichnet aktuell ein starkes Wachstum in den Bereichen Umsatz und Reichweite (u.a. durch intelligente Partnerschaften mit Mediaagenturen und Vermarktungspartnern). In einer großen Finanzierungsrunde konnte im September 2010 der Medienverlag NWZ als Investor gewonnen werden.

Für unser weiteres starkes Wachstum in Deutschland und weiteren Ländern suchen wir hochqualifizierte Mitarbeiter im Bereich Vertrieb und Partnerakquise für den Clipkit Videoplayer.

Verantwortungsbereich und Stellenbeschreibung

Der Position liegt ein „nachhaltiges Vertriebskonzept“ zu Grunde. Die Stelle deckt ein attraktives und breites Spektrum an interdisziplinären Aufgaben ab. Als stark wachsende Firma bietet Clipkit zudem viele Weiterentwicklungsmöglichkeiten für Mitarbeiter, die viel geben und viel erreichen wollen.

Für unseren Bereich Ad Sales suchen wir Verstärkung.

Deine Aufgaben

- › Betreuung und proactive Weiterentwicklung bestehender Kundenverhältnisse mit Mediaagenturen und Direktkunden
- › Akquisition neuer Kunden
- › Entwicklung, Präsentation und Abschluss von längerfristigen Kooperationen und Partnerschaften
- › Koordination, Verkauf und Kontrolle von Onlinewerbung und Sonderwerbeformen mit Umsatzverantwortung
- › Identifizierung von Potenzialen bei bestehenden Kunden
- › Erstellen von Präsentationen
- › Marktbeobachtung und Analyse

Dein Profil

Du verfügst über:

- › ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium vorzugsweise der Wirtschafts-, Medien-, Kommunikationswissenschaften, Medienmanagement oder eine vergleichbar interessante sowie relevante Ausbildung
- › nachweisbare Erfahrung im Bereich Medien und speziell Online-Bereich mit Schwerpunkt Marketing und Sales, vorzugsweise mehrere Jahre Berufserfahrung bei z.B. einem Vermarkter, Ad Server Dienstleister, Affiliate oder Webhoster mit Kontakt zu Website-Betreibern
- › die Fähigkeit, selbständig, sorgfältig, mit großem Engagement und belastbar zu arbeiten
- › eine hohe Teamfähigkeit und schnelle Auffassungsgabe

Kontakt / Ansprechpartner

Ivonne Hofmeister

clipkit GmbH
Neue Schönhauser Str. 19
10178 Berlin
Germany

Tel +49(0)30 5367 6780
hofmeister@clipkit.de
www.clipkit.de

- › eine sehr hohe Internet-Affinität und Interesse für mobile Web-Themen, Social Media und Suchmaschinenthemen
- › eine sehr gute Kommunikationsstärke, verbunden mit der Fähigkeit Kunden zu begeistern, dabei richtet sich ihr Blick fest auf Abschluss und Ergebnis
- › einen versierten Umgang mit MS Office
- › sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schriftse

Unser Angebot

Auf unserem Wachstumskurs ist unser Team der wichtigste Erfolgsfaktor. Wir setzen auf motivierte, aufgeschlossene und begeisterungsfähige Menschen, die immer 110% geben. Im Gegenzug bieten wir Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem spannenden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortlichkeit.

Wenn Du Lust hast in einer dynamischen Internet-Company zu arbeiten und Dir die beschriebene Position zusagt, freuen wir uns über Deine aussagekräftige, vollständige und individuelle Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermins.

**Bitte schicke diese als PDF-Datei per E-Mail an:
hofmeister@clipkit.de**

Kontakt/
Ansprechpartner

Ivonne Hofmeister

clipkit GmbH
Neue Schönhauser Str. 19
10178 Berlin
Germany

Tel +49(0)30 5367 6780
hofmeister@clipkit.de
www.clipkit.de